

PROGRAMME

Identification des différentes sources de financement européen.

Chercher les appels d'offres et appels à proposition.

- Mener une veille informatique
- Trouver la bonne information
- Evaluer l'opportunité de répondre à un appel

Réponse aux appels d'offres.

Choix stratégique :

- Bien connaître les erreurs à ne pas commettre, les trucs et astuces
- Choisir la forme juridique adéquate pour consolider les ententes : consortium, GEIE, aisbl, association de fait
- Savoir se positionner stratégiquement en chef de file ou en sous-traitant
- Comprendre et répondre précisément aux critères d'évaluation
- Maîtriser le processus d'évaluation

Trouver les partenaires, dans le cas de projets partenariaux

Rédiger un accord de partenariat (MOU)

Rédiger la candidature.

- Présenter le projet de manière convaincante
- Choisir l'approche stratégique la plus pertinente
- Réaliser le budget ? Le planning ? La présentation